الاحتياج مرحلة من مراحل تطور الطلب

.

مراحل تطور الطلب هي

.

١ . الرغبة

زي ما انا عاوز اروح اصيف مثلا

مجرد رغبة

مش هاتضرر لو ما صيفتش

.

٢ . الاحتياج

هو الاحتياج لشيء هاتضرر لو ما اشتريتوش

زي الاحتياج للأكل

.

٣ . الاقتناع

هو الوصول لشيء يلبي احتياجي . وتكون قيمته إيجابية بالنسبة لسعره

.

٤ . الطلب

هو إني يكون معايا سعر الشيء ده

.

إحنا عاوزين نحقق عند العميل ( الطلب )

.

لتوضيح أفضل بكتير من البوست

شوف حلقة ( معادلة البيع )

من سلسلة مفاهيم مهمة في البيزنس

على قناة المكتب على اليوتيوب

وما تطلبش الرابط